



Sosnowiec, dnia 1 czerwca 2015 r.

POLSTAL Sp. j.
M. Słabosz, A. Krawiec
ul. Kosynierów 48
41-219 Sosnowiec

ZAPYTANIE OFERTOWE

Zwracamy się z prośbą o przedstawienie oferty handlowej na wykonanie:

1. **usług selekcji potencjalnych klientów** polegających na 1) sprawdzeniu poziomu zainteresowania produktami firmy przez potencjalnych klientów i nawiązaniu kontaktu handlowego w celu opracowania listy potencjalnych kontrahentów firmy, 2) sprawdzeniu wiarygodności wybranych potencjalnych partnerów handlowych (status prawny, zatrudnienie, roczny obrót lub kapitał zakładowy, rating, wiarygodność, itp.), 3) przeprowadzeniu wstępnych negocjacji handlowych z osobami decyzyjnymi/kontaktowymi i wyselekcjonowaniu grupy klientów rzeczywiście zainteresowanych współpracą:
 - a. rynek rosyjski cz. zachodnia: wyselekcjonowanie minimum 50 firm (ok. 140 godz. roboczych zespołu specjalistów branżowych),
 - b. rynek rosyjski cz. wschodnia: wyselekcjonowanie minimum 50 firm (ok. 140 godz. roboczych zespołu specjalistów branżowych);
2. **usług organizacji spotkań na rynkach zagranicznych**, w tym na przygotowaniu harmonogramu spotkań i wskazaniu możliwych do realizacji przedsięwzięć (np. oczekiwanego planu rozmowy handlowej):
 - a. podróż do Łotwy – termin: lipiec lub sierpień 2015 r., oczekiwana ilość spotkań: 6,
 - b. podróż do Rumunii – termin: sierpień 2015 r., oczekiwana ilość spotkań: 6,
 - c. podróż do Łotwy – termin: wrzesień 2015 r., oczekiwana ilość spotkań: 6,
 - d. podróż do Rosji – termin: wrzesień 2015 r., oczekiwana ilość spotkań: 3,

w ramach Działania 6.1 „Paszport do eksportu” osi priorytetowej 6 Polska gospodarka na rynku międzynarodowym Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007 – 2013 prowadzonego na podstawie przepisów rozporządzenia Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 13 czerwca 2013 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz.U. nr 68, poz. 414 z póź. zm.).

Tytuł projektu: Wdrożenie strategii eksportowej dla firmy POLSTAL

Wybór najkorzystniejszej oferty nastąpi w oparciu o następujące kryterium: cena netto – 100 %.

Opis sposobu obliczania kryterium – cena:

- oferta z najniższą ceną otrzymuje 100 punktów
- pozostałe oferty są punktowane liniowo wedle następującej formuły arytmetycznej:
 $(X+Y) \times 100$, gdzie: X = najniższa cena, Y = cena ocenianej oferty

Zamawiający wybierze najkorzystniejszą ofertę, która uzyska najwyższą ilość punktów w oparciu o ustalone kryteria.



Działania będą realizowane na podstawie zawartych umów lub zamówień.

Złożona oferta powinna być sporządzana zgodnie ze wzorem formularza ofertowego - załącznik nr 1

Oferta może być przesłana w wybranej formie :

- drogą mailową na adres: M.Slabosz@Polstalsj.pl
- pocztą tradycyjną na adres: ul. Kosynierów 48, 41-219 Sosnowiec
- faksem na numer: +48 322969732
- osobiście w siedzibie firmy

Termin składania ofert upływa: 8 czerwca 2015 r.

Oferta powinna być ważna do dnia 31 sierpnia 2015 r.

Robert M...
A. K...